

BAYİLİK SÖZLEŞMESİ

1. TARAFLAR;

- a) Firma Sahibi: ...(Tel Adres E-posta).....
(Bundan Sonra QRmeka olarak anılacaktır.)
b) Satış Ortağı :

Adres :
TEL :
GSM :

2. SÖZLEŞMENİN KONUSU;

İşbu sözleşmenin konusu, satış ortağı tarafından yapılacak olan satış işi başta olmak üzere QRMEKA tarafından üretilen ve/veya pazarlanan mal ve hizmetin satışına dair Satış Ortağının yükümlülüğü ile tarafların karşılıklı hak ve sorumluluklarını belirlemektir.

3. BÖLGE;

- a) QRMEKA sözleşme konusu hizmeti, bölge sınırlaması olmaksızın satışını gerçekleştirmek üzere satış ortağına verecektir. Yine satış ortağı QRmekanın 3. Kişilere de ortaklık teklifi sunabileceğini ve ortaklık analizmaları yabailceğini göz önünde bulunduracaktır.
- b) Satış Ortağı, sözleşme konusu ürünlerin satışını gerçekleştirirken her ne şekilde olursa olsun QRMEKA'a rakip olacak şekilde doğrudan hizmet vermeyecek, sözleşme konusu ürünlerin doğrudan satışını yapmayacak rekabet oluşturacak diğer işlemleri gerçekleştirmeyecektir.

4. SİPARİŞLER, TESLİM, REKLAM VE SATIŞ;

- a) Satış Ortağı, QRMEKA ürünlerinin satışında, yapılacak hizmetin sağlanmasında QRMEKA'ın pazar geliştirme ve talep yaratmaya yönelik her türlü reklam desteğine sahip olur.
- b) Teslim QRmeka tarafından yapılacak olup teslim ilişkili teknik bilgi QRmeka uhdesinde bulunmaktadır.

5. TARAFLARIN SORUMLULUKLARI

a) SATIŞ ORTAĞININ SORUMLULUKLARI

- i. Düzenleme ve değişikliğe ait haklar sadece QRmeka da bulunacaktır.
- ii. Satış Ortağının bireysel olarak yahut başka bir yazılım geliştirici ile benzer alanlarda iş kurması yasak olup aksi hareket tazminat hakkı doğuracaktır.
- iii. Satış ortağı ürünleri online ortamda ve kendi sitelerinde yayınlama hakkına haizdir fakat yayınlama esnasında yapacağı açıklamalar ve diğer eklemeler dolayısı ile doğacak uyuşmazlıklardan ve hukuki sorunlardan satış ortağı bizzat kendisi sorumlu olacak, QRmekayı zarara uğratması halinde ise bu zararın tazmini ile yükümlü olacaktır.
- iv. Satış Ortağı, işbu sözleşme kapsamında yer almakta olan tüm hizmetler için gerekli olan alt yapıyı oluşturmakla yükümlüdür.
- v. Hizmetinde kullanılacak olan Yöntem belirlenmesi ve buna ilişkin tüm maliyetler ile bu kapsamdaki tüm hukuki ve cezai sorumluluk Satış Ortağına ait olup üçüncü kişilerin uğrayacağı tüm zararlarda Satış Ortağı tarafından karşılanacaktır.

- vi. Satış Ortağı, QRMEKA firması veya markası adına zarar gelmemesi için gereken özeni gösterecek, QRMEKA tarafından yapılan uyarı ve ikazlara derhal uyacaktır.
- vii. QRMEKA, bu sözleşme kapsamında yer alan herhangi bir ürünü önceden haber vermek suretiyle üretimden kaldırabilir veya yeni bir ürünü ürün yelpazesine ekleyebilir. Satış Ortağı, ürün değişiklikleri nedeniyle hiçbir şekilde zarar ve maddi ve manevi tazminat talebinde bulunamaz.
- viii. Satış Ortağı, sözleşmenin QRMEKA tarafından tek taraflı şekilde üçüncü kişilere devredilmesini hususunu peşinen kabul ettiğini beyan eder. Böyle bir devir durumunda sözleşmedeki hak ve yükümlülüklerinden devralana karşı da aynen sorumlu olacağını kabul, beyan ve taahhüt eder.

b) QRMEKA'NIN SORUMLULUKLARI

- i. QRmeka'nın alım tamamlandıktan sonra talep edilen yazılımları en kısa süre içerisinde sağlaması gerekmektedir.
- ii. QRmeka ortaklıktan kaynaklanan ödeme yükümlülüklerini 14 gün içerisinde Satış ortağına gerçekleştirmekle yükümlüdür.

6. SÖZLEŞMEDEN DOĞAN HAKLARIN VE BORÇLARIN DEVRİ;

Satış Ortağı, iş bu sözleşmeden doğan hak ve borçlarını QRMEKA onayı olmaksızın kısmen de olsa üçüncü kişilere devredemez.

7. SÖZLEŞME KONUSU HİZMETE İLİŞKİN ÜCRET:

Satış ortağı olarak tarafımızla çalışan ortaklarımıza ilişkin;

Ortağa bir panel verilir, verilen panelde kendilerine ait referans kodu bulunur. Kullanıcı bu referans kodu ile ücretli sürümü satarsa satıştan %35'lik kâr kazanır.

Senaryo 1: Ücretli paketin 1.200₺ olan satışından %35 pay alır ve 420₺ kazanır.

Kullanıcılar kendi referans kodları ile satış ortaklığı sistemine yeni bir kullanıcı davet eder ve davet ettiği kullanıcı satış yaparsa satış yapan kullanıcı %40'lık payını alır. Referans sahibi kullanıcı ise referans kodu ile sisteme kaydolun kullanıcının elde ettiği karın %10'u kadarını kazanır.

Senaryo 2: X satış ortağı, Y satış ortağını davet etti. Y satış ortağı 1.200₺ olan satıştan %40 pay alarak 480₺ kazandı. X satış ortağı ise referans olduğu için %10 pay alarak 48₺ kazandı.

8. ÖDEME VE KOŞULLARI;

- a) Satış Ortağı tarafından satışı gerçekleştirilen ürünlerin bedeli, Satış Ortağına ait..... IBAN numaralı hesaba 14 gün içerisinde ödenir. Ödemelerde nakit veya diğer tüm belgelerin kullanılması halinde bu hususa ilişkin makbuz satış ortağına veya temsilcilerine teslim edilir.

9. SIR SAKLAMA YÜKÜMLÜLÜĞÜ VE REKABET YASAĞI

- a) Satış Ortağı, kendisi ve QRMEKA arasında imzalanan bu sözleşme konusu mal ve hizmetler ile ilgili olarak edindiği her türlü teknik bilgi ve işletme bilgileri, pazar bilgileri, satış miktarları, hesaplarla ilgili bilgiler, sır saklama yükümlülüğü altındadır.
- b) Satış Ortağı, rekabet hukuku kurallarına uymak zorundadır. Satış Ortağının rekabete aykırı davranışlarından dolayı QRMEKA'a resmi makamlar veya üçüncü kişilerden kaynaklanan bir sorumluluk yüklendiği takdirde ortaklık sözleşmesini feshederek elindeki teminattan zararını karşılar. Fazlaya ilişkin dava hakkı saklıdır.

10. UYUŞMALIK HALİNDE YETKİLİ MAHKEME VE İCRA DAİRESİ;

Uyuşmazlık halinde ANKARA Mahkemeleri ve ANKARA İcra Daireleri yetkilidir. Taraflar arasındaki uyuşmazlıklarda, QRMEKA 'nin defter ve kayıtları kesin delil niteliğindedir.

11. SÖZLEŞME TARAFLARININ ADRES BİLGİLERİ;

Tarafların adresleri isim ve unvanları sözleşmede yazılı olan adreslerdir. Bu adresler tarafların yasal yerleşim yeri olarak kabul edilir. Taraflar arasındaki her türlü ihbar ve ihtar bu adreslere yapılmakla geçerli olarak yapılmış sayılır

12. SON HÜKÜM

İşbu Sözleşme 12(oniki) madde ve 3(üç) sayfadan ibaret olup .../.../... tarihinde 2 (iki) asıl suret olarak tanzim edilmiş ve taraflarca okunup imzalanarak mutabık kalınmıştır.

QRMEKA

SATIŞ ORTAĞI